

Obsah

Úvod	IX
Seznam obrázků	XXIII
Seznam tabulek	XXV
1. Legislativa, mezinárodní prostředí a jeho vliv na mezinárodní podnikání a zahraniční investice	1
1.1 Globalizace a mezinárodní prostředí	1
1.2 Vliv legislativy na mezinárodní marketing	2
1.2.1 Veřejnoprávní regulace reklamy	3
1.2.2 Soukromoprávní regulace reklamy	8
Klamavá reklama a klamavé označení zboží nebo služby	8
Srovnávací reklama	9
Vyvolání nebezpečí záměny	9
Parazitování na pověsti	10
Podplácení	10
Zlehčování	10
Porušení obchodního tajemství	10
Dotérné obtěžování	11
Ohrožení zdraví nebo životního prostředí	11
Literatura	11
2. Strategie v mezinárodním marketingu	13
2.1 Strategické řízení firmy v tržní ekonomice	13
2.1.1 Strategie a taktika	13
2.1.2 Strategická obchodní jednotka	13
2.1.3 Hierarchie strategií	14
Korporátní strategie (Corporate)	14
Obchodní a marketingová strategie (Business)	15
Funkční strategie (Functional)	15
2.2 Analýza okolí podniku	15
2.2.1 Analýza vnějšího prostředí (příležitosti, hrozby)	16
Analýza makrookolí (makroprostředí) podniku	16
Analýza mikrookolí	16
Zahraniční okolí podniku	18

4. Segmentace mezinárodních trhů, targeting, positioning	49
4.1 Segmentace mezinárodních trhů	50
4.1.1 Kritéria segmentace mezinárodních trhů	50
4.1.2 Specifika mezinárodní tržní segmentace	52
4.2 Targeting	52
4.3 Positioning	53
Literatura	56
5. Specifika marketingové komunikace při pronikání na zahraniční trhy	57
5.1 Znalost prostředí exportní destinace k vytvoření efektivního marketingového mixu	57
Politické a právní prostředí	58
Ekonomické prostředí	58
Sociálně-kulturní prostředí	59
Životní styl	59
Technologické prostředí	61
5.2 Kritéria pro tržní a zákaznickou segmentaci před vstupem na zahraniční trhy	61
5.3 Volba exportní marketingové strategie	64
Nepřenositelná strategie	64
Přenositelná strategie	65
Kopírující strategie	65
5.4 Integrovaná marketingová komunikace vycházející ze zvolené marketingové strategie	66
5.5 Některé odlišnosti marketingové komunikace při vyhledávání průmyslových trhů (trhy B2B)	70
Literatura	72
6. Cenová a komunikační politika	73
6.1 Cenová politika	73
6.1.1 Základní pojmy	74
Obchodní marže	74
Přirážka	75
Rabat	76
Profitabilita	77
6.1.2 Metody tvorby ceny	77
Nákladově orientovaná cena	78
Poptávkově orientovaná cena	78
Konkurenčně orientovaná cena	78
6.1.3 Cenové strategie	78

8.4 Rizika vyplývající ze spolupráce s celebritami	110
8.5 Výběr celebrity pro marketingovou spolupráci	110
8.5.1 Q-score	112
8.5.2 Davie Brown Index (DBI)	113
8.6 Celebrity a moderní digitální komunikace	113
8.6.1 Celebrity a sociální síťe	113
8.6.2 Celebrity a mobilní aplikace	114
Literatura	115
9. Význam internetu v mezinárodním marketingu	117
9.1 Vlastnosti internetu s marketingovým významem	118
9.1.1 Dostupnost	118
9.1.2 Multimediálnost	119
9.1.3 Integrace médií	119
9.1.4 Globální charakter	120
9.1.5 Individualizace	120
9.1.6 Interaktivita	121
9.1.7 Velký výběr nástrojů internetového marketingu	121
9.1.8 Přesné cílení obsahu a reklamy	122
9.1.9 Velmi dobrá měřitelnost	123
9.2 Uživatelé internetu na vybraných trzích	124
9.3 Penetrace internetu	125
9.4 Chování uživatelů na internetu	126
9.5 Nástroje internetového marketingu	130
9.5.1 Plošná reklama	131
9.5.2 Marketing ve vyhledávačích	132
9.5.3 Marketing v sociálních médiích	135
9.5.4 E-mail marketing	137
9.5.5 Affiliate marketing	138
Literatura	138
10. Behaviorální kompetence manažera marketingu v mezinárodních firmách	141
10.1 Kompetence a nároky na osobnost – vývoj myšlenek	141
10.1.1 Faktor G a testování obecné inteligence	141
10.1.2 Predikce úspěchu na základě schopností	143
10.1.3 Pojetí kompetencí	144
Kompetence dle Armstronga	146
10.2 Manažeři marketingu v mezinárodních firmách	148
Požadavky na osobnost a kompetence marketingového manažera v MNC	149

2.2.2	Analýza vnitřního prostředí podniku (silné, slabé stránky)	19
	Finanční analýza podniku	19
	Analýza vnitřního prostředí metodou 7S	20
2.2.3	SWOT analýza	21
2.3	Typy obchodních a marketingových strategií	22
2.3.1	Porterovy generické strategie	22
	Strategie prvenství v nákladech	23
	Strategie diferenciace produktu	23
	Strategie zacílení	24
2.3.2	Ansoffova matice expanze výrobků na trh	24
2.3.3	Strategie dominance na trhu dle Kotlera	25
2.3.4	Alternativní druhy strategií	26
	Strategie expanze	27
	Strategie stability	27
	Strategie útlumu (omezení)	27
	Kombinovaná strategie	27
2.3.5	Strategie diverzifikace	28
2.3.6	Ofenzivní a defenzivní strategie	28
2.4	Výběr nejvhodnější strategie	29
	Literatura	30
3.	Marketingový výzkum na zahraničních trzích	31
3.1	Problémy marketingu na zahraničních trzích	31
	Analýza pozice produktu na cílovém trhu	33
3.2	Marketingový informační systém	35
3.2.1	Složky marketingového informačního výzkumu	36
3.2.2	Typy marketingového výzkumu	37
	Kvantitativní primární marketingový výzkum	38
	Kvalitativní primární marketingový výzkum	39
	Kvantitativní versus kvalitativní výzkum	40
3.2.3	Předmět a objekt marketingového výzkumu	41
3.3	Problémy marketingového výzkumu v zahraničí	41
3.4	Příklady marketingového výzkumu na zahraničních trzích	42
	Příklad 1 Mystery shopping	43
	Příklad 2 Sekundární výzkum místo primárního	43
	Příklad 3 Komplexnější zpracování informací o zahraničním trhu	44
	Příklad 4 Sekundární mezinárodní srovnání výsledků	45
	Příklad 5 Jednotná metodika primárního mezinárodního komparativního výzkumu	46
	Literatura	47

Strategie vysokých cen	79
Strategie dobré hodnoty	79
Ekonomická strategie	80
6.1.4 Promoční strategie	80
6.2 Komunikační politika	82
6.2.1 Cíle marketingové komunikace	82
6.2.2 Integrovaná marketingová komunikace	83
6.2.3 Komunikační plán	83
6.2.4 Komunikační a mediální mix	84
Reklama	85
Direct marketing	86
Podpora prodeje	87
Public relations	87
Event marketing a sponsoring	87
Osobní prodej	88
Online prodej	88
6.2.5 Vybrané trendy v marketingové komunikaci	89
Guerilla marketing	89
Word of mouth marketing	90
Virální marketing	90
Buzz marketing	91
Literatura	91
7. Čína jako okno do budoucnosti sociálních sítí a e-commerce	93
7.1 WeChat – nejpopulárnější sociální síť v Číně	94
7.2 Taobao – největší e-commerce platforma v Číně	96
7.3 Názoroví vůdci třetí generace	97
7.4 Livestreaming	99
7.5 Nové sociální sítě v Číně	100
Internetové zdroje	101
8. Celebrity v mezinárodním marketingu	103
8.1 Kdo je celebrita?	104
8.2 Úrovně spolupráce firem s celebritami	105
8.2.1 Celebrita jako zákazník	106
8.2.2 Celebrita v rámci product placement	106
8.2.3 Sponzoring	106
8.2.4 Svědectví / doporučení celebrity	107
8.2.5 Celebrita jako zaměstnanec	107
8.2.6 Celebrita jako vlastník	108
8.3 Efekty marketingové spolupráce s celebritami	108

Model behaviorálních kompetencí marketingového manažera v mezinárodní firmě	150
Literatura	153
11. Mezinárodní marketing v kultuře	155
11.1 Institut umění – Divadelní ústav	155
11.2 Propagace českého divadla do zahraničí	157
11.3 Mezinárodní veletrhy scénických umění	159
11.4 Program krátkodobé mobility	160
11.5 Pražské Quadriennale	160
Analýza ekonomického dopadu Pražského Quadriennale 2011	161
Literatura	164
12. Mezinárodní marketing ve sportu	165
12.1 Cílové skupiny	165
12.2 Význam sociálních sítí	166
12.3 Značka a porozumění brand equity	168
12.4 Marketing velkých sportovních akcí	170
12.5 Zdokonalování kvality služeb ve sportovním průmyslu	171
12.6 Sponzoring sportu	173
Hledisko sponzora	173
Hledisko sponzorovaného	173
Literatura	176
13. Mezinárodní brand management ve sportu	179
13.1 Využití značky ve sponzoringu a reklamě	179
13.2 Současné trendy ve sportovním brandingu	181
13.2.1 Vliv barvy značky na mezinárodních trzích	181
13.2.2 Rebranding	182
13.2.3 Specifika konkrétního trhu	184
13.3 Image a identita značek světových fotbalových klubů	186
Literatura	189
14. Mezinárodní politický marketing	191
14.1 Světová média	193
14.1.1 Comcast Corporation	194
Divize a dceřiné společnosti	194
Comcast cable	194
NBC Universal	195
Comcast Spectator	196
Comcast Ventures	196
Dream Works Animation	196
Vedení	196

Finanční výkonnost	197
14.1.2 21th Century Fox	197
Struktura společnosti	197
Cable Network Programming	198
Filmed Entertainment	198
Television	198
Direct Broadcast and Satellite TV	199
Vedení	199
Finanční výkonnost	199
14.2 Sociální sítě	199
14.2.1 Přímé sociální sítě	200
Sociální sítě dle určitého zaměření	200
Sociální sítě dle jejich funkcí	200
Sociální sítě dle jejich otevřenosti	201
Sociální sítě dle úrovně integrace	201
Všudypřítomnost uživatelů na sociálních sítích	202
14.2.2 Nepřímé sociální sítě	202
Fóra	202
Blogy	203
Uzavřené skupiny	203
14.2.3 Nejznámější sociální sítě	203
Facebook	203
YouTube	204
Google+	205
Twitter	206
LinkedIn	207
Qzone	208
MySpace	209
Digg	209
Stumbleupon	209
Reddit	210
Yelp	210
Bebo	211
14.2.4 Sociální sítě v České republice	211
Facebook v ČR	211
Youtube v ČR	211
Google+ v ČR	211
LinkedIn v ČR	212
Lidé.cz	212
14.2.5 Vývoj sociálních sítí	212
První webové sociální sítě	213
Moderní sociální sítě	213
SixDegrees – předběhl svou dobu (1997)	213

	Friendster (2002)	21
	MySpace (2003)	21
	Facebook na vystupu	21
14.2.6	Rizika na sociálních sítích	21
14.2.7	Jak se bránit proti lživým informacím na sociálních sítích	21
	„Záchranná“ tlačítka a horké linky	21
	Právní cesta	22
	Literatura	22
Závěr – Od Business Intelligence k International Marketing Intelligence?	22
Přílohy	24
Příloha 1	Soft power a marketing vysokých škol: Čína jde do světa	24
Příloha 2	Marketing mezinárodního vysokoškolského institutu v Žitavě	25
Příloha 3	Prípadová štúdie – Marketing riadenia zmien v spoločnosti Slovak Telekom po jej akvizícii nemeckým koncernom Deutsche Telekom	26
Příloha 4	Případová studie – Projekty s Německem	27
Rejstřík	28
Summary	28
Keywords	28

Friendster (2002)	213
MySpace (2003)	214
Facebook na vystupu	214
14.2.6 Rizika na sociálních sítích	214
14.2.7 Jak se bránit proti lživým informacím na sociálních sítích	217
„Záchranná“ tlačítka a horké linky	217
Právní cesta	224
Literatura	225
Závěr – Od Business Intelligence k International Marketing Intelligence?	227
Přílohy	243
Příloha 1 Soft power a marketing vysokých škol: Čína jde do světa	247
Příloha 2 Marketing mezinárodního vysokoškolského institutu v Žitavě	257
Příloha 3 Prípadová štúdie – Marketing riadenia zmien v spoločnosti Slovak Telekom po jej akvizícii nemeckým koncernom Deutsche Telekom	265
Příloha 4 Případová studie – Projekty s Německem	273
Rejstřík	285
Summary	289
Keywords	289